

# MANANA

PROFESIONALŪS ŠVAROS SPRENDIMAI IR PRODUKTAI

UAB MANJANA plečia savo veiklą ir siūlo darbą  
**aktyvių pardavimų vadybininkui/-ei Vilniuje ir Kaune.**

Jei manai, kad esi sveikai išprotėjęs/-usi siekiant užsibrėžto tikslo, tiki, kad mėgstamas darbas gali tapti dar vienu hobiu, o reiklūs klientai ir perfekcionistų, iššūkių nebijanti komanda nekenks asmeniniam gyvenimui, kviečiame tapti mūsų įmonės dalimi.

## **DARBO POBŪDIS**

Naujų klientų paieška ir ryšių su esamais klientais palaikymas;  
Prezentacijų, pasiūlymų ruošimas, derybų vedimas, sutarčių sudarymas;  
Pardavimo darbo organizavimas, planavimas ir vykdymas;  
Įmonės tiekiamų produktų pristatymas bei pardavimas;  
Klientų personalo konsultavimas bei mokymų organizavimas.

## **REIKALAVIMAI**

Aukštasis/aukštesnysis išsilavinimas;  
Derybų ir bendravimo įgūdžiai;  
Komunikabilumas, organizuotumas, atsakingumas;  
Darbo patirtis B2B pardavimų srityje;  
Kompiuterinis raštingumas;  
Vairuotojo pažymėjimas;  
Anglų kalba.

## **MES JUMS SIŪLOME**

Darbą profesionalioje ir draugiškoje komandoje;  
Motyvuojantį, darbo rezultatus atitinkantį atlyginimą;  
Tobulėjimo ir savirealizacijos galimybes.

## **DARBO VIETA**

Vilnius/Kaunas

Skelbimas galioja iki 2018 04 15

CV siųskite el. paštu [inga.talackiene@manjana.lt](mailto:inga.talackiene@manjana.lt)  
arba skambinkite tel. 8 52338879